

Economía de la Salud

3. Demanda Sanitaria

**PRIME Institute. Facultad de Farmacia
Universidad de Minnesota
UNINET**

Mercado

- ◆ **El mercado es definido como el intercambio de bienes y servicios como resultado del contacto entre la demanda y la oferta**

Demanda

- ◆ **Definición**
- ◆ **Demanda Sanitaria**
- ◆ **Características**

Demanda

- ◆ **Cantidad de producto o servicio que los consumidores desean comprar a cada precio**

Curva de Demanda

Precio por
Consulta

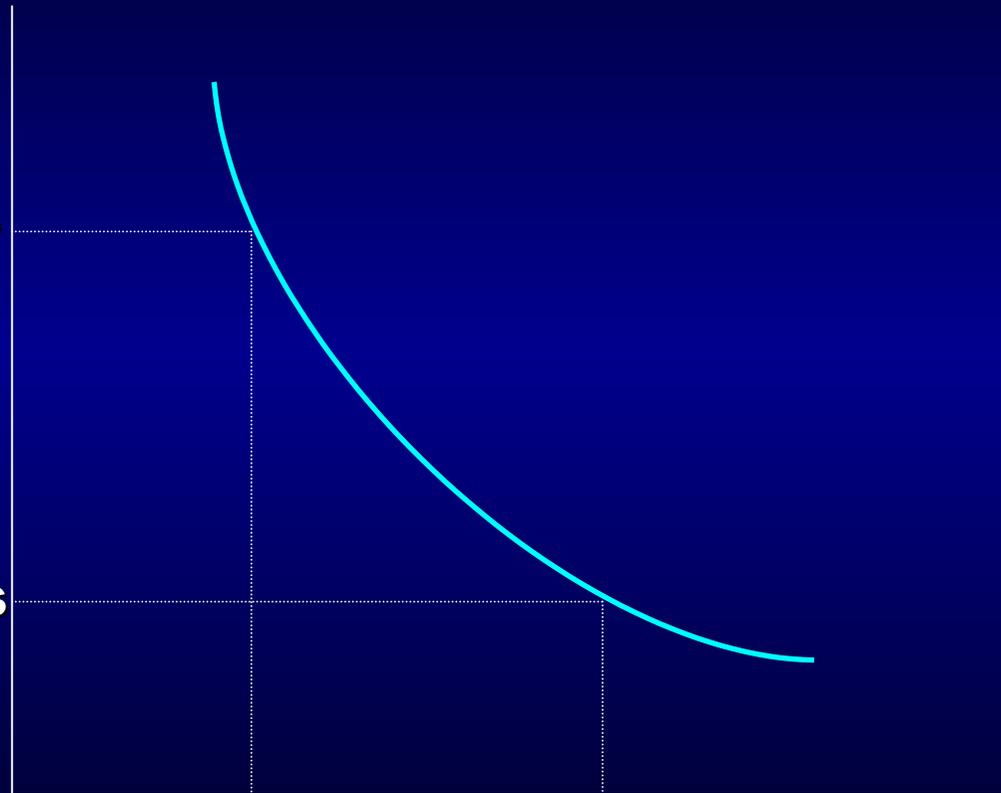
5000 ptas

1000 ptas

5 Consultas

10 Consultas

Cantidad de
Consultas



Demanda Sanitaria

Sanidad



Salud



Utilidad

**- Trabajo-
-Ocio-**

Aspectos Unicos de la Demanda Sanitaria

- ◆ Demanda universal
- ◆ Incertidumbre
- ◆ Sanidad como un derecho
- ◆ Externalidades
- ◆ Escasa información del consumidor
- ◆ Demanda inelastica
- ◆ Seguro sanitario

Demanda Universal

- ◆ **Todas las personas necesitan sanidad en algún momento de su vida**

Incertidumbre

- ◆ **La enfermedad suele ser imprevisible**
- ◆ **Los resultados del tratamiento varían con cada persona**
- ◆ **No existe seguridad acerca de la eficacia del tratamiento**

Sanidad como un derecho

- ◆ **Etica y salud**
- ◆ **La sanidad se considera un derecho básico en muchos países**
- ◆ **Reconocimiento legal**

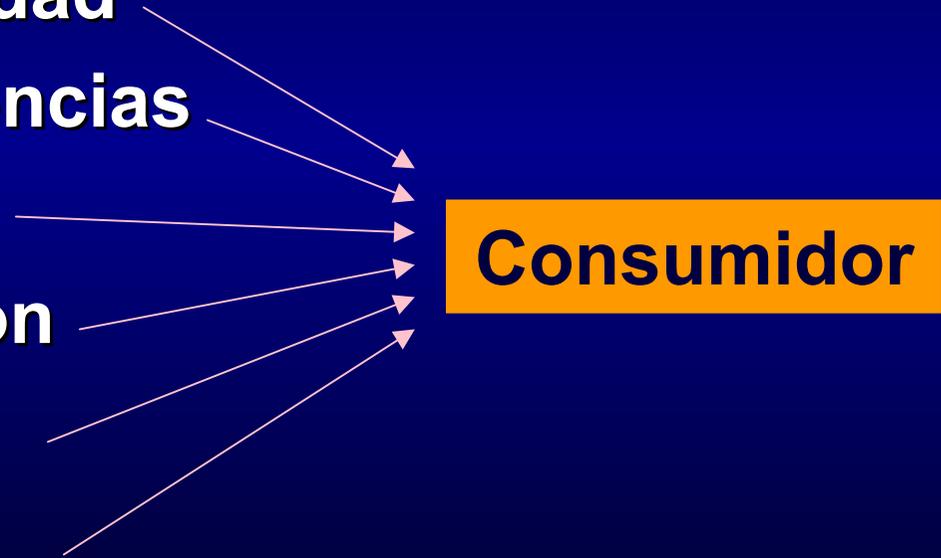
Externalidades

- ◆ **Una persona enferma puede crear costes y beneficios que son asumidos por otras personas**
 - **Ej. En el caso de la gripe, si una persona se vacuna reduce la posibilidad de contagio a otras personas**

Escasa Información del Consumidor

- ◆ **El consumidor no suele conocer ni el tratamiento ni su coste**
- ◆ **El medico es el agente del paciente**

Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

- ◆ **Decision en la compra de un bien**
 - Necesidad
 - Preferencias
 - Dinero
 - Decisión
 - Pago
 - Uso
- 
- The diagram illustrates the factors influencing a consumer. On the left, a list of six items: Necesidad, Preferencias, Dinero, Decisión, Pago, and Uso, each has a white arrow pointing towards a central orange rectangular box labeled 'Consumidor'.

Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

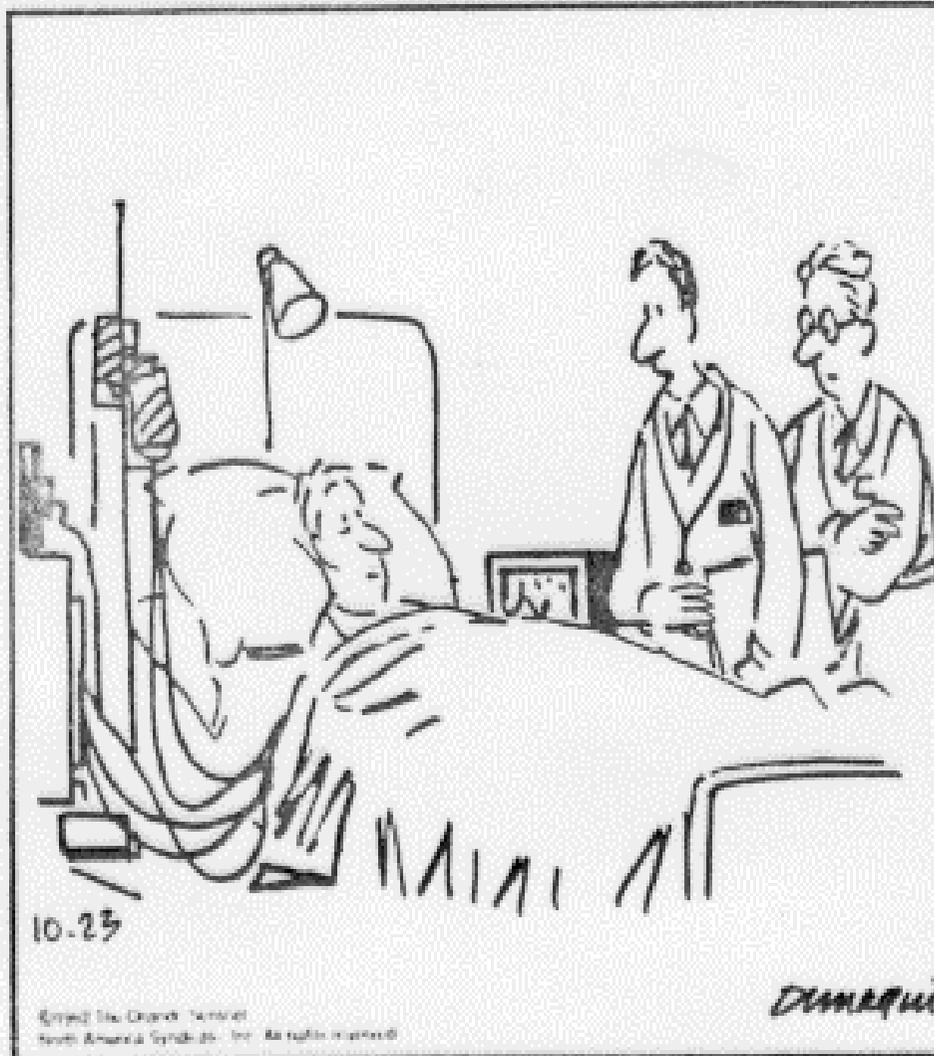
- ◆ **Decision compra de servicios sanitarios**
 - Necesidad (paciente y profesional)
 - Preferencias (profesional)
 - Dinero (financiador)
 - Decisión (profesional)
 - Pago (financiador)
 - Uso (paciente)

Proceso de Toma de Decisiones en Sanidad

- ◆ **Bien normal**
 - Consumidor
- ◆ **Sanidad**
 - Paciente
 - Profesional
 - Financiado

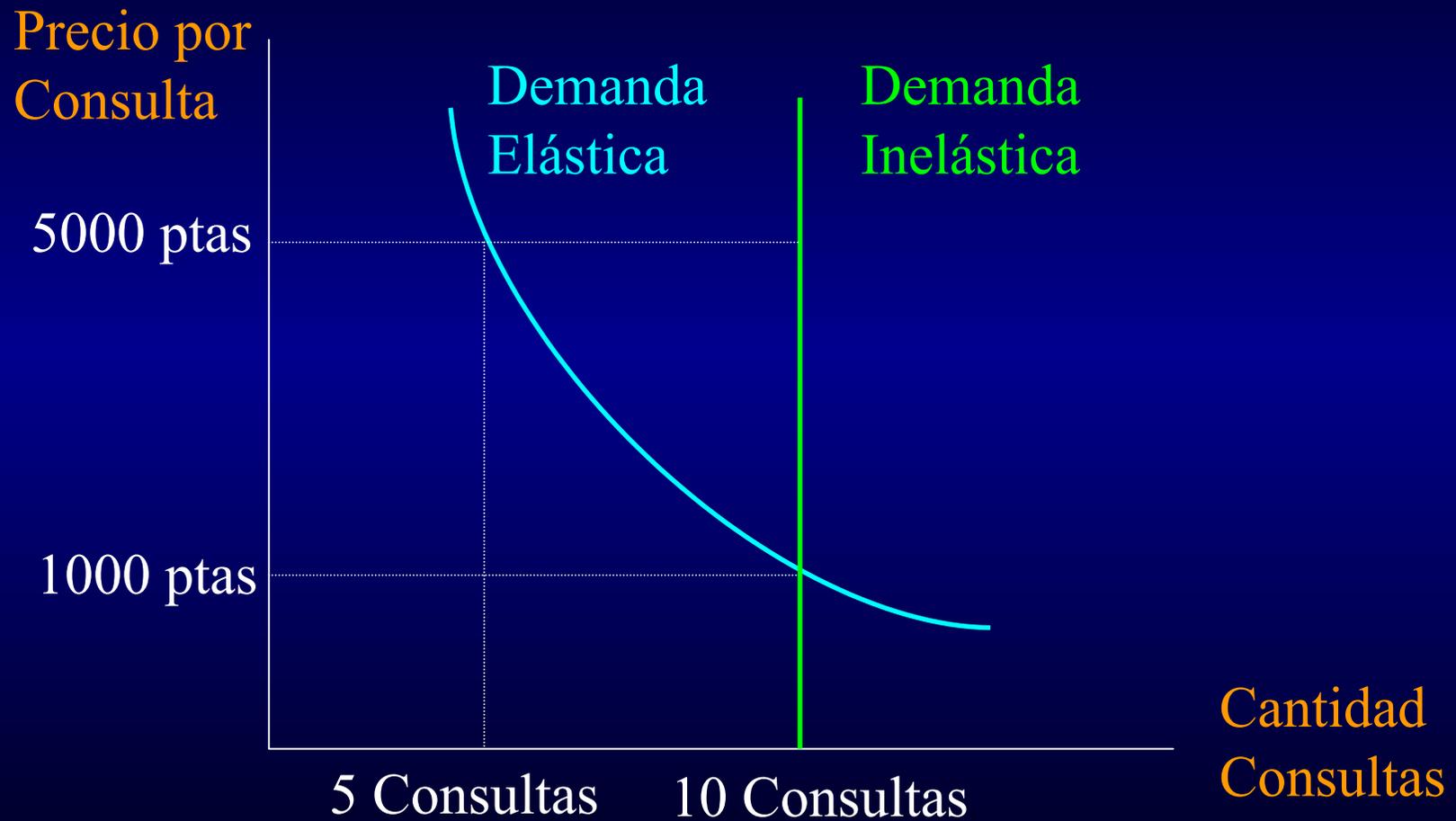
Demanda Inelastica

- ◆ **Si incrementamos el precio el consumo se reduce en menor proporción que en los bienes normales**



“Hemos estudiado su caso cuidadosamente y simplemente, no puede permitirse el estar enfermo”

Curva de Demanda Inelástica



Seguro Sanitario

- ◆ **El seguro sanitario cubre el riesgo**
- ◆ **Afecta la forma en que los servicios sanitarios son provistos y el comportamiento de los consumidores**
- ◆ **Los pacientes saben más de su salud que las aseguradoras**

Seguro Sanitario Público

- ◆ Problemas de gestión
- ◆ Necesidad de decidir el nivel y calidad de la atención sanitaria
- ◆ Listas de espera

Seguro Sanitario Privado

- ◆ **Parte de la población puede preferir no asegurarse**
- ◆ **Selección adversa**
 - **Problemas de aseguramiento cuando el evento es seguro: (ancianos, enfermos crónicos)**
- ◆ **El precio regula el acceso, no hay listas de espera**

Maximización del Consumo por los Asegurados (Moral Hazard)

Precio por Consulta

5000 ptas

1000 ptas

5 Consultas

10 Consultas

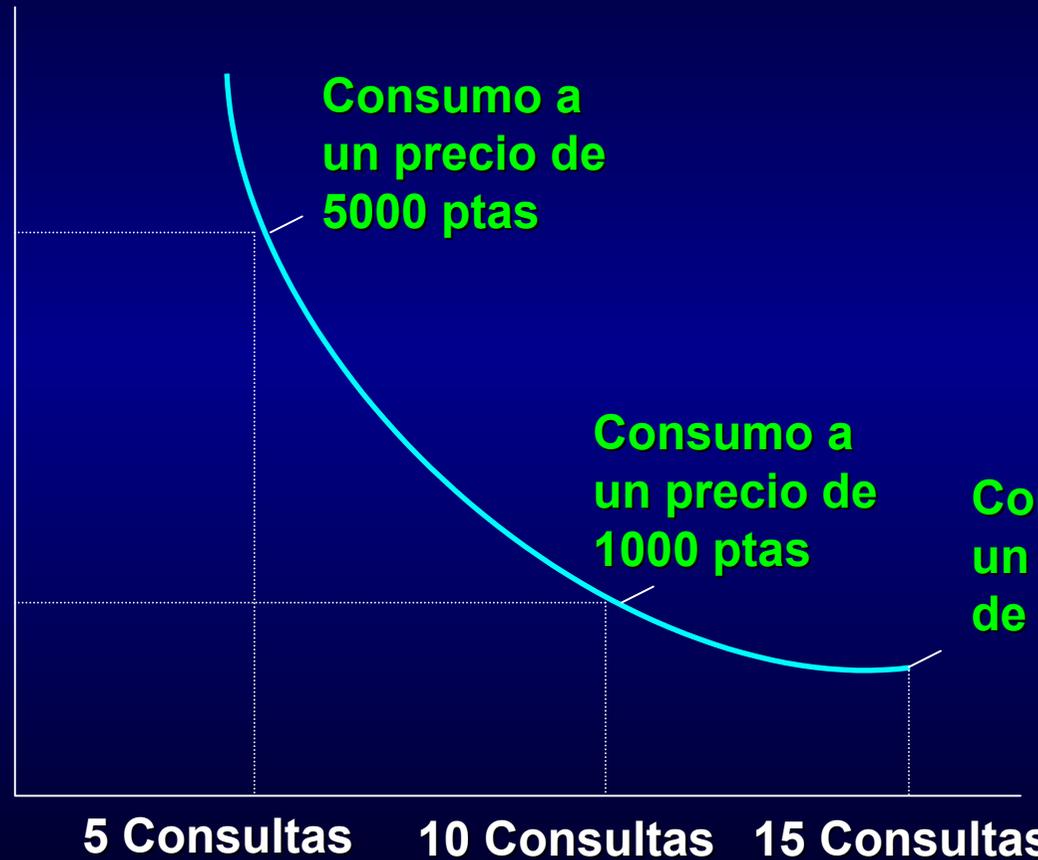
15 Consultas

Cantidad Consultas

Consumo a un precio de 5000 ptas

Consumo a un precio de 1000 ptas

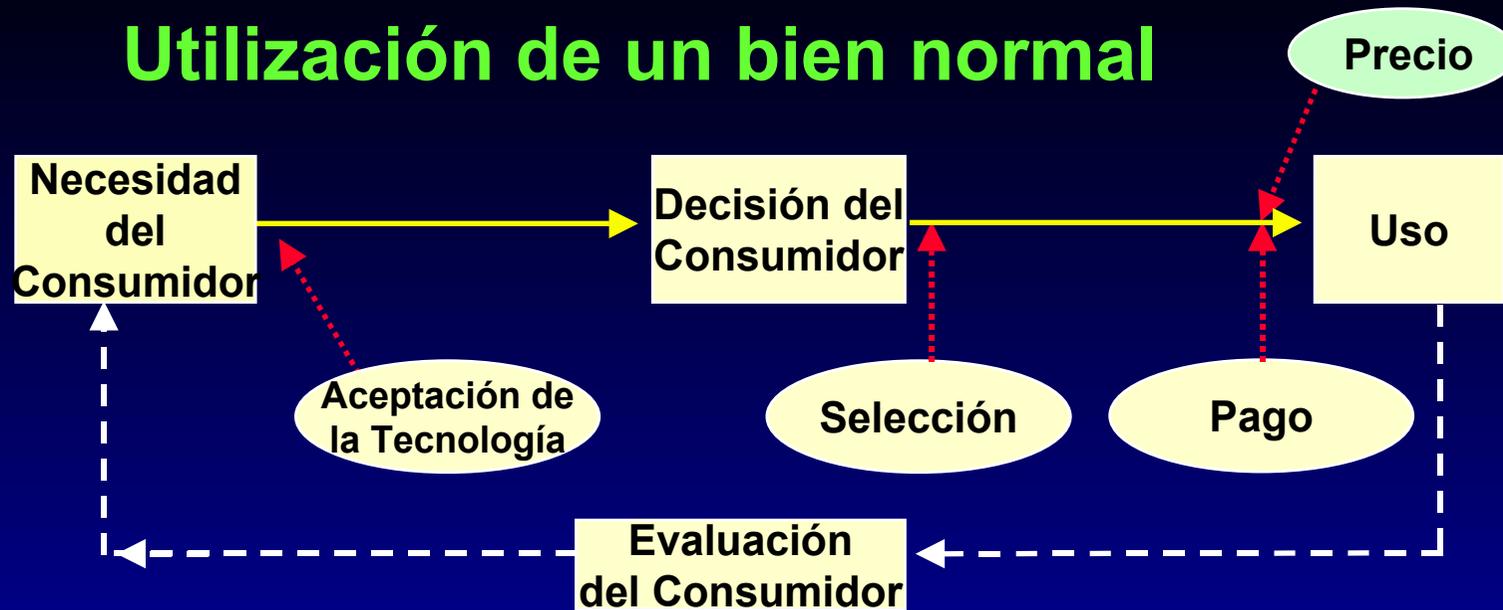
Consumo a un precio de 0 ptas



Complejidad de la Demanda Sanitaria

- ◆ El que decide no utiliza ni paga
- ◆ El que paga no decide ni utiliza
- ◆ El que utiliza no decide ni paga

Utilización de un bien normal



Utilización de un Medicamento

